

INFORMATIONS PERSONNELLES

-  **Mobilité**
Paris et périphérie
-  **Mail** niamvom@gmail.com
-  **Téléphone** + 33 6 59 70 28 95
-  **Permis B**

LANGUES

Anglais : Avancé, Niveau B2 Toeic 2020
Japonais: Apprentissage (Niveau B1)
Allemand: Notion scolaire

COMPÉTENCES

Juridique

- Rédaction d'actes / contrats juridiques
- Secrétariat juridique / assistance téléphonique
- Rédaction de compte rendu de rendez-vous
- Recherches / fond documentaires d'activité

Gestion

- Suivi budgétaire
- Suivis clientèle: Identification des besoins des clients et conseil
- Prospection
- Suivi de commandes
- développement réseaux sociaux

LOGICIELS

- Logiciels de traitement de textes
- Tableur/ Présentation : Pack Office
- Outils de recherches juridiques: Dalloz, Lexis Nexis, lextenso
- Canva

CENTRE D'INTÉRÊTS

- Fitness
- Dessin
- Voyage
- Automobile
- Photographie



François-guillaume Bile

FRANÇOIS-GUILLAUME BILE

Assistant commercial et marketing

Actuellement en 1ère année d'un MBA Business development négociation & vente stratégique (B to B), je suis à la recherche d'une alternance pour l'année 2022, à raison de 4 jours en entreprise et 1 jour en formation.

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Sushi shop / Employé polyvalent

Janvier 2020/ Décembre 2021 (2 ans), Toulouse (France)

- Gestion et prise de commande
- Supervision des juniors
- Livraisons
- Accueil des clients

Primark / Vendeur

Juin 2019 (1 mois), Toulouse (France)

- Entretien de l'espace de vente
- Mise en rayon

Unilever / Stagiaire assistant commercial

août 2018 / Septembre 2018 (2 mois), Paris (France)

- Études de marché
- Gestion de commande
- Gestion de la clientèle
- prospection

PWC Société d'Avocats/ Stagiaire en droit des sociétés

Juin 2018 / Juillet 2018 (2 mois), Paris (France)

- Assistance à la rédaction d'acte, Recherches juridiques
- Assistance et intervention sur des dossiers relatifs au droit des sociétés

Montoro Chiropratique / Assistant administratif

Juillet-Août 2016 / Juillet-Août 2019 (2 mois), Abidjan (Côte d'Ivoire)

- Gestion de rendez-vous
- Gestion des caisses
- Rédaction d'articles
- Information générale sur la chiropratique
- prospection

DIPLÔMES ET FORMATIONS

MBA Business development Négociation & Vente (Stratégie B to B) / ISCOD

2022/2024 (en cours)

- Traduction et déploiement de la stratégie globale de l'entreprise
- Pilotage des activités de l'unité opérationnelle et de la transformation digitale
- Veille, prospective et relations publiques
- Management des hommes et des organisations

Master 1 Droit et Gestion / Toulouse school management

2020/2021, Toulouse (France)

- Business Game, marketing management, principe du management, pilotage de la performance
- Management comptabilité et financier/ Droit bancaire financier
- Droit des entreprises en difficultés, Droit de l'environnement

Licence 3 Droit privé/ Uni Champollion

2017-2020, Toulouse (France)

- Spécialisation en Droit privé